PROFILO

Da sempre mi sono occupato nella mia attività di gestire gruppi di lavoro, con grande attenzione a tradurre gli obiettivi aziendali in attività dei singoli.

Nella mia attività professionale ho sempre portato ottimi risultati e ho sempre avuto un grande riconoscimento dalle persone con le quali ho lavorato.

Amo lavorare in squadra, il contatto con le persone e con i clienti. Mi piace contribuire attivamente alla crescita delle aziende per cui lavoro, essendo coinvolto in prima persona nelle decisioni strategiche dei reparti che gestisco.

CONTATTO

TELEFONO:

[redacted]

INDIRIZZO DI POSTA ELETTRONICA:

[redacted]

LinkedIn
https://www.linkedin.com/in/andrea-salvaterra-78826a2/

ANDREA SALVATERRA

MANAGER

ISTRUZIONE

Università degli Studi di trento
Laurea in Ingegneria dei Materiali – Iscritto alla sez. A dell'Albo dell'Ordine degli Ingegneri di Trento

ESPERIENZE PROFESSIONALI

ACS Data Systems – Head of Sales Cybersecurity
Feb. 2024 – attuale posizione
Sviluppare il mercato dell'azienda, nel settore verticale della sicurezza informatica, in tutto il nord Italia

HWG Sababa – Chief Sales Officer [Posizione]
2021 - 2024
Ampliare il mercato dell'azienda con la gestione dei clienti Direzionali, alcuni dei quali appartenenti al PSNC (Perimetro di Sicurezza Nazionale Cibernetico)

Saidea srl – Direttore Commerciale
2019 - 2021
Strutturare il reparto commerciale dell'azienda operante nel settore informatico

Steldo srl – Responsabile Gestione ed Organizzazione Aziendale
2007 - 2019
Affiancare la Direzione nella gestione operativa, strutturando l'azienda nell'ottica della crescita e del miglioramento

COMPETENZE

- ✓ Miglioramento e sviluppo organizzativo
- ✓ Leadership
- ✓ Doti comunicative
- ✓ Resilienza
- ✓ Gestione e risoluzione dei problemi